



DEALS CI

RISQUE Meridiam mène une levée de 15 M pour le reconditionneur de téléphones CertiDeal

Réparer des téléphones, écouteurs ou tablettes de marque usagés pour les vendre à moindre prix... CertiDeal surfe sur la mode de l'économie circulaire. Cela n'a pas échappé à Meridiam. Le fonds piloté par Thierry Déau a joué le chef de file d'une levée de fonds de 15 M€ aux côtés des investisseurs historiques, Maif Avenir, BNP Paribas et Inter Invest Capital. CertiDeal avait déjà réuni 8 M€ lors de sa seconde levée en avril 2020. Dernier investisseur historique, présent dès la première levée de 2017, Citizen Capital n'a pas réinvesti cette fois-ci : le fonds, qui reste environ cinq ans actionnaire de ses cibles, pourrait plutôt profiter de la croissance de CertiDeal pour sortir de son capital prochainement. C'est d'ailleurs via Citizen Capital que Meridiam a rencontré

Distribution

CertiDeal

CA : nc

Ile-de-France

les fondateurs de CertiDeal, Laure Cohen et Yoann Valensi. Son entrée au capital a ensuite été intermédiée par la banque d'affaires Alpha Capital Partners.

Le marché où opère CertiDeal est assez concurrentiel. Elle talonne d'abord le champion des plateformes de vente en ligne spécialistes du reconditionnement, BackMarket, qui a levé 276 M€ en mai. Sui-vent ensuite une flopée d'autres plateformes telles que Smaart ou Recommerce. CertiDeal rivalise aussi avec des sites de vente géné-



ralistes comme Leboncoin ou eBay, ainsi qu'avec les grandes enseignes comme FNAC ou Darty, qui vendent aussi des téléphones

reconditionnés ou d'occasion. CertiDeal, qui s'est lancé en Espagne et au Portugal, souhaite se développer à l'étranger. **F.L.**

Meridiam : Eric Rey • **Conseils investisseurs :** financier : EY (Emmanuel Picard) ; **juridique :** Room Avocats (Ambroise de Lamaze, Justine Gandon) • **Conseils cible :** financier : Alpha Capital Partners ; **juridique :** Moncey Avocats.

